

水晶报表捆绑销售合作方案

选择水晶报表的原因

全球已有超过 750 家公司加入 SAP 水晶报表合作伙伴计划，目前正在通过销售商务智能（BI）软件来提高利润。贵公司主营软件即服务（SaaS）还是程序包应用（或这两者均提供）？与 SAP 水晶报表建立合作伙伴关系将为您带来新的、风险更低的市场途径。您将缩短产品开发时间并加快市场投放速度。

面向对象：

- 独立软件开发商
- 行业客户系统集成商

SAP 水晶报表合作伙伴计划的合作优势包括：

- 创造新的收入机会
- 减少开发时间并加快市场投放速度
- 提供新产品和服务以扩大交易规模
- 凭借新的 BI 功能提高客户满意度
- 提高产品在市场中的知名度与价值

灵活多样的选择以适应您的业务需求：

您可充分利用 SAP 水晶报表解决方案合作，通过下列选择或其它灵活选择来适应贵公司的业务运营及流程需求（采用平台技术或组件技术）：

- 获得许可证后，将解决方案内嵌至您的应用程序中
- 将解决方案与您的应用程序捆绑在一起，作为一套产品提供
- 转售解决方案以便作为您自身解决方案的可选模块
- 在贵公司的应用程序上将解决方案作为 SaaS 模块进行托管
- 为 Eclipse 平台提供开放资源报表
- 按需服务报表，通过 SAP Crystal Reports 软件实现

SAP 水晶报表合作伙伴计划提供：

- 合作伙伴支持方面提供增值市场营销服务
- 销售工具
- 技术支持，包括销售培训和批量折扣
- 访问在线资源
- 行业案例的分享

组合方案包配置

- 方案包一、SAP Crystal Reports +SAP Crystal Reports Server
- 方案包二、SAP Crystal Reports + Crystal Dashboard Design+ SAP Crystal Reports Server
- 方案包三、SAP Crystal Reports + Crystal Dashboard Design

合作联系

- 电话: 0755-8228 0806
- 传真: 0755-8223 6806
- 邮件: Partner@zonefound.com